



Communiqué de presse

Paris, 15 septembre 2023.

Verso Healthcare devient filiale à 100% du groupe MACSF

La MACSF et Verso Healthcare vont combiner leurs expertises pour proposer une offre globale de services aux professionnels de santé et une large palette de solutions de financement du matériel médical.

Partenaires depuis début 2019, date de l'entrée au capital de la MACSF dans Verso Healthcare, les deux sociétés dédiées au monde de la santé, vont intensifier leur collaboration et mettre à profit leurs complémentarités pour apporter davantage de services aux professionnels de santé.

Un partenariat durable et une offre globale

« Pour la MACSF, cette montée au capital à 100% dans Verso Healthcare consolide durablement le partenariat mis en place depuis 3 ans et ouvre des perspectives de synergies opérationnelles et commerciales entre les deux groupes. Nous allons pouvoir renforcer l'accompagnement des professionnels de santé en leur proposant une offre de services globale qui va de l'audit fonctionnel et technique de leur activité, jusqu'à l'assurance, en passant par le conseil en gestion, l'informatique et le financement », déclare **Guillaume Rosenwald, directeur Assurance et Services du groupe MACSF.**

Soutenir la dynamique de croissance de Verso Healthcare

Créé en 2010, Verso Healthcare a connu un développement dynamique jalonné de plusieurs opérations de croissance externe principalement dans le service avec les structures IMP360, Medgest, Value Médical ainsi que des sociétés de location financières, notamment en 2020, l'acquisition des sociétés MDL (leader du leasing de matériel médical en Suisse) et Novalease.

« L'adossement à la MACSF, gage de solidité financière, de sécurité et de pérennité, donne les moyens à Verso Healthcare de soutenir son développement et lui permet d'élargir son offre », indique **Régis Dodin, président de Verso Healthcare.**

Avec 150 salariés aujourd'hui, Verso Healthcare compte 8000 clients et 65000 équipements financés. Spécialiste de la location financière¹ de matériel médical, la société va pouvoir élargir ses propositions de financement au crédit professionnel² et

¹ Location financière : la location financière est une location sans option d'achat. Elle permet au professionnel de santé d'utiliser un matériel, acheté par Verso Healthcare, sans en avoir la propriété.

² Crédit professionnel : crédit classique, nécessitant parfois un apport personnel, qui permet au professionnel d'acheter directement son matériel médical, son local professionnel ou de financer des travaux.



au crédit-bail³ en collaboration avec MACSF Financement. En plus des services d'ingénierie financière, Verso Healthcare propose également aux professionnels et aux établissements de santé, un ensemble de services de conseil, d'audit du plateau technique, et des solutions logicielles et informatiques.

Une gamme de financement adaptée aux professionnels de santé

De son côté, la MACSF, leader de l'assurance pour les professionnels de santé, avec plus d'un million de sociétaires pour 2,2 milliards de chiffres d'affaires et 3,8 milliards d'euros de fonds propres consolidés (à fin 2022) va pouvoir compléter sa gamme de services et de financement grâce à l'expertise de sa filiale Verso Healthcare.

« Depuis 4 ans, l'activité de financement de matériel de la MACSF augmente de 20% par an. Il est important pour nous d'offrir un large éventail de solutions de financement aux professionnels de santé à un moment où ils en ont particulièrement besoin, du fait du rétrécissement actuel du marché du crédit traditionnel », précise Charles Oliva, directeur des opérations de financement du groupe MACSF.

Pour aller plus loin :

- Le [site web](#) de Verso Healthcare
- Les [solutions de financement de la MACSF](#) pour l'exercice libéral
- Le [communiqué de mars 2019](#) sur l'entrée au capital de Verso Healthcare

A propos du groupe MACSF

Premier assureur des professionnels de santé, la MACSF (Mutuelle d'assurance du corps de santé français) est, depuis plus d'un siècle, au service de toutes les personnes exerçant une profession de santé en France. Elle emploie 1 600 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de 2 milliards d'euros. Fidèle à sa vocation de mutuelle professionnelle d'assurance, la MACSF assure les risques de la vie privée et professionnelle de plus d'un million de sociétaires et clients.

Pour en savoir plus : macsf.fr

Contacts presse :

Séverine Sollier - 06 14 84 52 34 – severine.sollier@macsf.fr

Annie Cohen - 06 71 01 63 06 - annie.cohen@macsf.fr

A propos du groupe Verso Healthcare

Créée en 2010, Verso Healthcare est un spécialiste de la location financière de matériel médical et conseille 8000 clients (radiologues, dentistes, vétérinaires, centres hospitaliers...) sur la gestion opérationnelle de leur parc. Elle offre à ses clients un ensemble de produits et services à forte valeur ajoutée, tels que l'audit des financements, l'audit technique des équipements, la préconisation

³ Crédit-bail : formule de crédit qui consiste à acheter le matériel médical auprès du fournisseur puis à le louer au professionnel de santé et de lui proposer, à la fin du contrat, d'acheter le matériel à sa valeur résiduelle, ou de rendre le matériel.



d'équipements et de services, la couverture multirisque, la valorisation des équipements ou encore le financement et le lease-back.

Pour en savoir plus : verso.healthcare